

ОАО «АФ-МЕДИА»

**ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ,
ПОДГОТОВЛЕННАЯ В СООТВЕТСТВИИ
С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ
ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА

г. Москва
2015г.

СОДЕРЖАНИЕ

АУДИТЕРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	3
ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ.....	7
ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ.....	8
ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОСТАВЕ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ.....	9
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	10
ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ.....	11

Акционерам ОАО «АФ-Медиа»

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
по финансовой отчетности за год, закончившийся
31 декабря 2014 года.

АУДИРУЕМОЕ ЛИЦО:

Открытое акционерное общество «АФ-Медиа»
Сокращенное наименование: ОАО «АФ-Медиа»

ИНН – 7714919843, КПП – 771401001.

Юридический адрес: 125040, г. Москва, ул. 3-я Ямского Поля, д. 24

ОГРН: 5137746017063 Свидетельство о государственной регистрации юридического лица серия 77 № 015557299 выдано 31 октября 2013 года.

АУДИТОР:

Общество с ограниченной ответственностью
«АДК-аудит»

Сокращенное наименование: ООО «АДК-аудит»

Юридический и почтовый адрес: 115114, г. Москва, улица Дербеневская, дом 11.

ОГРН: 1076672044712 Свидетельство о государственной регистрации юридического лица серия 66 № 005614028 выдано 07.12 2007 года.

Некоммерческое Партнерство «Институт Профессиональных Аудиторов». Включено в Реестр аудиторов и аудиторских организаций, за основным регистрационным номером 10202015968.

Мы провели аудит годовой финансовой отчетности открытого акционерного общества «АФ-Медиа», состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2014 года, отчетов о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, изменениях в капитале и движении денежных средств за 2014 год, а также примечаний, состоящих из краткого обзора основных положений учетной политики и прочей пояснительной информации.

Ответственность аудируемого лица за финансовую отчетность

Руководство аудируемого лица несет ответственность за составление и достоверность указанной годовой финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и за систему внутреннего контроля, необходимую для составления годовой финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о достоверности данной финансовой отчетности на основе проведенного нами аудита. Мы проводили аудит в соответствии с федеральными стандартами аудиторской деятельности. Данные стандарты требуют соблюдения применимых этических норм, а также планирования и проведения аудита таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включал проведение аудиторских процедур, направленных на получение аудиторских доказательств, подтверждающих числовые показатели в годовой финансовой отчетности и раскрытие в ней информации. Выбор аудиторских процедур является предметом нашего суждения, которое основывается на оценке риска существенных искажений, допущенных вследствие недобросовестных действий или ошибок. В процессе оценки данного риска нами рассмотрена система внутреннего контроля, обеспечивающая составление и достоверность годовой финансовой отчетности, с целью выбора соответствующих аудиторских процедур, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля.

Аудит также включал оценку надлежащего характера применяемой учетной политики и обоснованности оценочных показателей, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку представления годовой финансовой отчетности в целом.

Мы полагаем, что полученные в ходе аудита доказательства представляют достаточные основания для выражения мнения о достоверности финансовой отчетности.

Мнение

По нашему мнению, годовая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение отчетности открытого акционерного общества «АФ-Медиа» по состоянию на 31 декабря 2014 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2014 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

Руководитель проекта
Ведущий аудитор ООО «АДК-аудит»:
Жданова Марина Глебовна
(квалификационный аттестат аудитора № 05-000093
от 15 марта 2012 года №06, бессрочный,
ОРНЗ в реестре аудиторов: 20305026426, на основании
Доверенности от 01.12.2014 № 000006)



« 30 » апреля 2015 года

Положение об ответственности руководства за подготовку и утверждение отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2014 года

Нижеследующее заявление, которое должно рассматриваться совместно с описанием обязанностей независимого аудитора, содержащимся в представленном Аудиторском заключении, сделано с целью разграничения ответственности руководства Открытого акционерного общества «АФ-Медиа» (далее — Компания) и независимого аудитора в отношении финансовой отчетности Компании.

Руководство Компании отвечает за подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2014 года, результаты ее деятельности, движение денежных средств и изменения в капитале за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (далее — МСФО).

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за:

- Выбор надлежащих принципов бухгалтерского учета и их последовательное применение;
- Применение обоснованных оценок и расчетов;
- Соблюдение требований МСФО. или раскрытие и объяснение всех существенных отклонений от МСФО в финансовой отчетности;
- Подготовка финансовой отчетности, исходя из допущения, что Компания будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем, за исключением случаев, когда такое допущение неправомерно.

Руководство также несет ответственность за:

- Разработку, внедрение и обеспечение функционирования эффективной и надежной системы внутреннего контроля Компании;
- Ведение соответствующих учетных записей, которые раскрывают с достаточной степенью точности информацию о финансовом положении Компании, и которые позволяют обеспечить соответствие финансовой отчетности Компании требованиям МСФО;
- Обеспечение соответствия бухгалтерского учета Компании требованиям законодательства и стандартам бухгалтерского учета Российской Федерации;
- Принятие мер, в разумной степени доступных для него, для обеспечения сохранности активов Компании; и
- Выявление и предотвращение фактов мошенничества и прочих нарушений.

Финансовая отчетность подготовлена на основе данных Национальной бухгалтерской отчетности (РСБУ) Компании, за период, закончившийся 31 декабря 2014 г., приведенной в соответствие с МСФО и одобренной Компанией 28 апреля 2015 г.

Генеральный директор



Бейнинсон Григорий Иосифович

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА
в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Примечания	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
АКТИВЫ				
Внеоборотные активы				
Основные средства	6	167	794	1 072
Нематериальные активы	7	3 415	2 074	2 260
Отложенные активы по налогу на прибыль		156	-	-
Итого внеоборотные активы		3 739	2 868	3 332
Оборотные активы				
Денежные средства и их эквиваленты	8	434	83	292
Дебиторская задолженность и авансы выданные	9	2 699	3 852	5 506
Товарно-материальные запасы		27	25	25
Итого оборотные активы		3 160	3 960	5 823
ИТОГО АКТИВЫ		6 898	6 828	9 155
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Акционерный капитал	10	10 000	10 000	10 000
Добавочный капитал		2 175	2 175	2 175
Нераспределенная прибыль		(15 534)	(15 887)	(12 823)
Итого капитал		(3 359)	(3 712)	(648)
Долгосрочные обязательства				
Отложенные обязательства по налогу на прибыль		194	-	-
Итого долгосрочные обязательства		194	-	-
Краткосрочные обязательства				
Краткосрочные заемные средства	11	805	1 496	1 009
Кредиторская задолженность и начисления	12	7 429	8 395	8 153
Кредиторская задолженность по уплате прочих налогов	13	1 829	649	641
Итого краткосрочные обязательства		10 064	10 540	9 803
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		10 258	10 540	9 803
ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		6 898	6 828	9 155

Генеральный директор

Главный бухгалтер

28 апреля 2015 г.



Бейнинсон Григорий Иосифович

Бокова Светлана Олеговна

ОАО «АФ-Медиа»

ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА

в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Примечания	За 2014 год	За 2013 год
Выручка	14	70 806	11 147
Операционные расходы	15	(69 703)	(14 080)
Операционная прибыль (убыток)		1 103	(2 933)
Финансовые доходы и расходы	16	(191)	(27)
Прибыль (убыток) до налогообложения		912	(2 960)
Расход по налогу на прибыль		(559)	(104)
Прибыль/убыток		353	(3 064)
Прочий совокупный доход за год, за вычетом налога			-
Итого совокупный доход за год		353	(3 064)
Базовая и разводненная прибыль/(убыток) в расчете на одну тысячу акций, относящаяся к прибыли акционеров ОАО "АФ-Медиа" (в рублях)			
		35,32	(306,39)

Генеральный директор

Главный бухгалтер

28 апреля 2015 г.



Бейнинсон Григорий Иосифович

Бокова Светлана Олеговна

ОАО «АФ-Медиа»

ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА

в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Количество размещенных акций (млн.шт.)	Акционерный капитал	Добавочный капитал	Нераспределенная прибыль (убыток)	Всего капитал
На 31 октября 2013 года		10 000	2 175	(12 823)	(648)
Прибыль (убыток) за год		-	-	(3 064)	(3 064)
На 31 декабря 2013 года		10 000	2 175	(15 887)	(3 713)
Прибыль (убыток) за год		-	-	353	353
На 31 декабря 2014 года		10 000	2 175	(15 534)	(3 360)

Генеральный директор

Главный бухгалтер

28 апреля 2015 г.



Бейнинсон Григорий Иосифович

Бокова Светлана Олеговна

	Примечание	За 2014 год	За 2013 год
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ТЕКУЩЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:			
Прибыль от текущей деятельности до налога на прибыль		912	(2 960)
<i>Поправки для увязки прибыли до налогообложения и чистого движения денежных средств от основной деятельности</i>			
Износ основных средств		627	277
Увеличение/ (уменьшение) резерва по сомнительной дебиторской задолженности		536	5 522
Резерв под неиспользованные отпуска		585	354
Износ НМА		719	735
Кредиторская задолженность списанная		(16)	(19 586)
Дебиторская задолженность списанная		-	3 735
Доходы и Расходы на выплату процентов		155	(411)
Курсовые и суммовые разницы		36	-
Денежные потоки по текущей деятельности до изменений оборотного капитала и уплаченного налога на прибыль		3 554	(12 334)
<i>Изменения в оборотном капитале:</i>			
Увеличение дебиторской задолженности и авансов выданных		617	(7 602)
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности и начисленных обязательств		(1 570)	19 475
Увеличение/ (уменьшение) задолженности по налогам, кроме налога на прибыль		1 180	9
Уплаченный налог на прибыль		(521)	(104)
Итого поступления денежных средств от текущей деятельности		3 260	(557)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:			
Приобретение НМА		(2 061)	(550)
Процентный доход		-	411
Итого использовано денежных средств на инвестиционную деятельность		(2 061)	(139)
ДВИДЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:			
Проценты уплаченные		(155)	
Погашение займов		(2 591)	487
Поступления по краткосрочным заемным средствам		1 900	
Итого поступление денежных средств по финансовой деятельности		(846)	487
Увеличение денежных средств и их эквивалентов		353	(209)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода		83	292
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода		436	83

Генеральный директор
Главный бухгалтер

28 апреля 2015 г.



Бейнинсон Григорий Иосифович
Бокова Светлана Олеговна

Примечание 1. Информация о Компании и ее деятельности

Организационная структура и деятельность.

Акционерное общество «АФ-Медиа», именуемое в дальнейшем Компания, является открытым акционерным обществом. Компания зарегистрировано в Едином государственном реестре юридических лиц Межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы №46 по г.Москве от 31 октября 2013г. Компания создана в результате реорганизации в форме преобразования из Общества с ограниченной ответственностью «АФ-Медиа» (зарегистрировано и внесено в Единый государственный реестр юридических лиц Межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы №46 по г. Москве 29.07.2009 г. за основным государственным регистрационным номером 1097746411124) на основании решения Внеочередного Общего собрания участников (Протокол № 5 от «17» июля 2013 г.) и действует в соответствии с главой 4 Гражданского Кодекса РФ, Федеральным законом «Об акционерных обществах» и настоящим Уставом.

Компания является полным и единственным правопреемником Общества с ограниченной ответственностью «АФ-Медиа» согласно проведенной процедуре реорганизации в форме преобразования.

Место нахождения Компании: Россия, 125040, г. Москва, ул. 3-я Ямского Поля, д. 24.

По данному адресу размещается единоличный исполнительный орган Компании в лице его Генерального директора.

Компания не владел дочерними предприятиями по состоянию на 31 декабря 2014 года, а также в течение 2014 года. Таким образом, данная финансовая отчетность представляет собой отдельную финансовую отчетность Компании.

Акционерами ОАО «АФ-Медиа» на 31.12.2014г. являются:

- Алекян Артур Эдуардович- владеет 46% капитала общества;
- Нистратов Виталий Витальевич- владеет 29% капитала общества;
- Жукова Галина Ивановна- владеет 20% капитала общества;
- Руженская Злата Сергеевна- владеет 5% капитала общества.

Уставный капитал общества составляет 10 000 000,00 руб.

Члены Совета Директоров: Совет директоров не сформирован. Функции Совета директоров Компании выполняет Общее собрание акционеров Компании.

Единоличный исполнительный орган - Генеральный директор - Алекян Артур Эдуардович.

Руководство текущей деятельностью общества осуществляется единоличным исполнительным органом - Генеральным директором Алекяном Артуром Эдуардовичем.

Единоличный исполнительный орган общества (генеральный директор) утвержден Протоколом Общего собрания акционеров от 17.07.2013г.

Исполнительный орган подотчетен Общему собранию акционеров.

Органом финансового контроля в Обществе является Ревизионная комиссия Общества, избранная Общим собранием акционеров от 17.07.2013.

Ревизором ОАО «АФ-Медиа» по состоянию на 31 декабря 2014 г. является Касаева Альбина Аркадьевна.

ОАО «АФ-Медиа» осуществляет лицензируемую деятельность «Телевизионное вещание телеканала». Лицензия ТВ № 25309 от 18.04.2014г.

Примерная тематика и специализация: развлекательные игры, шоу, викторины, музыка, кино, новости, игровые и познавательные программы, реклама в соответствии с Законодательством РФ о рекламе.

Компания предоставляет услуги на рынке выпуска и распространения медийной продукции и рекламы, выполнения функций средства массовой информации, производства телевизионных передач для значительного круга телезрителей на территории России.

Примечание 1. Информация о Компании и ее деятельности (продолжение)

Основным конкурентным преимуществом Компании, выделяющим его среди других российских аналогов, является наличие современного оборудования, квалифицированные специалисты по подготовке и выпуску телевизионных программ развлекательного и публицистического характера.

Компания имеет своей целью объединение экономических интересов, материальных, трудовых и финансовых ресурсов акционеров для осуществления, в рамках Устава деятельности, направленной на развитие средств массовой информации, разнообразие развлекательных и публицистических телевизионных передач.

Миссией Компании является расширение спектра предоставляемых услуг в области выпуска и распространения медийной продукции, выполнения функций средства массовой информации, производства телевизионных передач для значительного круга телезрителей на территории России.

В ближайшие 5 лет Компания планирует увеличить объем клиентской базы, а именно планирует оказывать следующие виды работ и услуг:

- Телевизионная съемка группой Телеканала Раз ТВ мероприятий (торжества, праздники);
- Разработка оригинального сценария ведущими телевизионными авторами и редакторами;
- Разработка промо-роликов, корпоративного видео, рекламных материалов;
- Разработка полного презентационного пакета (видео, полиграфия, сувенирная продукция);
- Интерактивные сервисы в трансляции;
- Проведение кастингов, подбор актеров и формирование видео базы по требованиям заказчика;
- Предоставление студии телеканала Раз ТВ для проведения мероприятий "под" съемку;
- Размещение (в том числе оперативное) в эфире Телеканала Раз ТВ сюжетов с мероприятий заказчика (включая новостные блоки);
- Возможность участия в телевизионных проектах в качестве гостей, в том числе в цикловых программах;
- Проведение анонсирующих и рекламных компаний в эфире телеканала Раз ТВ.
- Возможность привлечения "звезд" к участию в телевизионных и иных проектах по желанию заказчика, в том числе ведущих телевизионных программ Телеканала Раз ТВ.

Для производства телевизионных проектов используются следующие возможности: Собственная студия, Аппаратная, персонал, Студийный хромакей, Прямоэфирные студии Выездная ТЖК-съемка, Монтажные аппаратные, Создание графпакета, Аппаратная озвучания, Мастеринг, возможность просмотра архивных программ в Интернет.

Условия ведения деятельности в Российской Федерации.

Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Налоговое, валютное и таможенное законодательство Российской Федерации допускают возможность разных толкований и создают дополнительные трудности для компаний, осуществляющих свою деятельность в Российской Федерации.

Политическая и экономическая нестабильность, текущая ситуация с введением санкций, неопределенность и волатильность фондового и товарного рынков и другие риски оказали и могут продолжать оказывать влияние на российскую экономику.

Налоговое, валютное и таможенное законодательство в РФ сильно зависит от эффективности мер, предпринимаемых в области экономического, финансового и денежного регулирования, а также нововведений в сфере налогообложения, законодательной, политической и нормативной деятельности. Руководство определяло резервы под обесценение с учетом экономической ситуации и перспектив на конец отчетного периода.

Примечание 1. Информация о Компании и ее деятельности (продолжение)

Менеджмент компании не имеет возможности предвидеть все изменения, которые могут повлиять на экономическую ситуацию в стране и соответственно будущую финансовую позицию Компании. Руководство предпринимает все возможные меры для поддержания устойчивого развития бизнеса Компании.

Будущее экономическое развитие Российской Федерации зависит от внешних факторов и мер внутреннего характера, предпринимаемых правительством для поддержания роста и внесения изменений в налоговую, юридическую и нормативную базы. Руководство полагает, что им предпринимаются все необходимые меры для поддержки устойчивости и развития бизнеса Компании в современных условиях, сложившихся в бизнесе и экономике.

Настоящая финансовая отчетность отражает то, каким образом руководство оценивает влияние российских условий осуществления хозяйственной деятельности на деятельность и финансовое положение Компании. Будущие условия ведения хозяйственной деятельности могут отличаться от оценки руководства.

Развитие отрасли

Одним из важных факторов гармоничного развития современного общества является информация, в наибольшем количестве которую генерируют средства массовой информации. Социум нуждается в СМИ, но и СМИ необходима аудитория, поскольку охват населения, т.е. как много людей имеет доступ к этому СМИ, является основой успешности и конкурентоспособности каждого канала информации. По этому параметру лидерство на территории Российской Федерации принадлежит телевидению.

В начале своего развития телевидение было ориентировано только на один сегмент своих потребителей — телезрителей. С появлением в 90-х годах коммерческой составляющей ТВ у телеканалов появляются бизнес-клиенты – рекламодатели и посредники – селлеры и байеры. С этого момента в РФ начинает формироваться новый рынок – рекламный, медиаканалы которого образовали рынок СМИ и, как его под-отрасль, телевизионный рынок. За небольшой период усложнение структуры телевизионной отрасли, усиление конкуренции между телеканалами за телезрителей, увеличение количества вещателей и развитие систем передачи ТВ-сигнала привело каналы к необходимости внедрения маркетинга. Включение в работу локальных телеканалов маркетинговых инструментов происходит более проблемно и медленно, чем у крупных национальных каналов и как отдельное направление стало рассматриваться на рынке относительно недавно – около 5-10 лет назад.

В рамках Федеральной программы развития цифрового телерадиовещания до 2015 года в РФ будет введена система цифрового вещания, что означает появление новых участников медиaprостранства на информационном поле. Как для локальных, так и для национальных телекомпаний это приведет к усилению конкуренции за телезрителя и рекламодателя.

Конкуренция в отрасли возрастает. В частности, это связано с тем, что изменились предпочтения телезрителей, у покупателя больше шансов внимательно изучить рынок и сделать выбор.

В таких условиях основным фактором, оказывающим определяющее влияние на конкурентоспособность Компании, является использование современных технологий, обеспечивающих высокое качество предоставляемых развлекательных программ.

Следующим по степени влияния на конкурентоспособность Компании фактором является активизация деятельности на наиболее перспективных сегментах рынка.

К основным конкурентам можно отнести около 20 телеканалов, претендующих на статус телеканалов общенационального охвата. Уровень реального технического проникновения этих телеканалов варьируется в широком диапазоне – от 98 % до 36 % («Первый канал» – 98,8 %, «Россия» – более 98 %, НТВ – 96 %). Телеканалы можно разделить на 3 группы: первая группа – федеральные универсальные каналы «Первый канал», «Россия», НТВ; вторая – основные сетевые

Примечание 1. Информация о Компании и ее деятельности (продолжение)

каналы СТС, ТНТ, среди которых универсальным является один – «РЕН ТВ»; третья – остальные общедоступные телеканалы, среди которых большинство являются специализированными, – ТВЦ, «Культура», «Домашний», «Спорт», «МУЗ ТВ», MTV, «ТВ3», ДТВ, «Петербург-5 канал», «Вести», «Euronews», «22», «Звезда», «7ТВ». Число каналов в сегменте постоянно меняется: появляются новые телеканалы, прекращают свое вещание уже существующие.

У Компании имеется собственная профессиональная и мотивированная команда, которая занимается подготовкой телевизионных программ, распространением рекламы. Заключены долгосрочные контракты с более чем 10 операторами кабельного и спутникового вещания. Телеканал имеет покрытие во многих крупных городах России. Степень влияния указанных факторов оценивается как средняя.

В связи с тем, что Компания не осуществляет свою деятельность за рубежом, конкуренты на зарубежных рынках отсутствуют.

Примечание 2. Основные подходы к составлению финансовой отчетности

Основы представления отчетности

Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») на основе правил учета по первоначальной стоимости. Основных средств и инвестиционной собственности, которые переоцениваются на регулярной основе, Компания не имеет. Компания ведет индивидуальный учет и готовит финансовую отчетность в соответствии со стандартами бухгалтерского учета и отчетности Российской Федерации (далее - "РСБУ"). Прилагаемая финансовая отчетность подготовлена на основании российских учетных данных, скорректирована и переклассифицирована для целей достоверной презентации с учетом требований МСФО. Принципы учетной политики, использованные при подготовке данной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в отчетности, если не указано иное.

Функциональная валюта и валюта представления отчетности

Функциональной валютой Компании является рубль, поскольку большинство затрат и выручки выражены в российских рублях (далее - руб. или рубль). Валютой представления финансовой отчетности Компании является рубль.

Компания заключает договоры в российских рублях, ведет свой бухгалтерский учет и подготавливает свою финансовую отчетность для целей регулирования в российских рублях в соответствии с требованиями российского законодательства по бухгалтерскому учету и ведению страховых операций, включая связанные с ними инструкции. Данная финансовая отчетность основана на данных, подготовленных в соответствии с требованиями, выше описанными, которые были скорректированы и подготовлены таким образом, чтобы соответствовать положениям МСФО.

Округление всей финансовой информации, представленной в рублях, осуществлялось до тысячи рублей.

Первое применение МСФО.

31 октября 2013 года является датой, начиная с которой Компания применяет МСФО. Данная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с требованиями МСФО № 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО)» в рамках подготовки Компании к переходу на МСФО.

Настоящая финансовая отчетность по МСФО, подготовлена руководством исходя из знаний руководства о Стандартах и Интерпретациях, которые действуют по состоянию на 31 декабря 2014 года и на основании принципов учётной политики, которые использованы в данной отчётности по МСФО.

Ниже приводятся пояснения к существенным поправкам к собственным средствам на 31 октября 2013 года (дату перехода на МСФО) и 31 декабря 2013 года, и отчету о прибылях и убытках за год, закончившийся 31 декабря 2013 года.

При подготовке данной финансовой информации руководством Компании были сделаны некоторые корректировки для соответствия с МСФО.

- (i) **Основные средства.** Ранее в Российской Федерации сохранялись относительно высокие темпы.
- (ii) **Отложенное налогообложение.** Концепция отложенного налога в РПБУ аналогична концепции МСФО 12 «Налоги на прибыль». Сумма отложенного налога, отражаемая в данной финансовой информации, подготовленной в соответствии с МСФО, в основном, формируется за счет оценки налоговых последствий корректировок, сделанных к отчетностям обществ Компании в соответствии с РПБУ при приведении их в соответствие с

Примечание 2. Основные подходы к составлению финансовой отчетности (продолжение)

величинами, отраженными в данной финансовой информации, подготовленной в соответствии с МСФО.

- (iii) **Наращенные доходы/(расходы).** В соответствии с МСФО расходы отражаются в том отчетном периоде, когда они были осуществлены, при этом допускается применение суждений и оценок в отношении суммы осуществленных расходов. В соответствии с РПБУ применение суждений и оценок ограничено нормативными требованиями, кроме того, существуют формальные требования по наличию подтверждающих документов.
- (iv) **Списание активов.** Некоторые категории активов (например, запасы, материалы и прочее) по РПБУ не соответствуют критериям признания активов по МСФО. Также прочие активы, на основании суждения руководства Компании, безнадежные ко взысканию, списываются за счет нераспределенной прибыли для целей МСФО. Такая возможность для целей РПБУ ограничена формальными требованиями и наличием соответствующей документации.
- (v) **Резерв под обесценение.** Убытки от обесценения в соответствии с МСФО признаются в отчете о прибылях и убытках по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий убытка»), произошедших после первоначального признания финансового/страхового актива и влияющих на величину или временные сроки расчетных будущих денежных потоков, которые связаны с финансовым/страховым активом или с группой финансовых/страховых активов, которые можно оценить с достаточной степенью надежности. Для определения таких событий Компания использует профессиональные суждения. Применение суждений и оценок ограничено требованиями РПБУ, кроме того, существуют формальные требования по наличию подтверждающих документов.

Справедливая стоимость финансовых инструментов. Согласно РПБУ инвестиции в некотируемые финансовые инструменты учитываются в бухгалтерском учете по стоимости приобретения, тогда как согласно МСФО 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» финансовые инструменты в зависимости от их классификации учитываются либо по справедливой, либо по амортизированной стоимости.

Ниже приведена сверка показателей Отчета о финансовом положении на 31.10.2013 года и 31.12.2013 года и показателей Отчета о совокупном доходе за 2013 год по данным национальных стандартов и данным МСФО.

Показатели Отчета о финансовом положении по состоянию на 31.10.2013 г.

	По данным национальных стандартов	Разница	По данным МСФО
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы			
Основные средства	1 236	(164)	1 072
Нематериальные активы	21	2 239	2 260
Итого внеоборотные активы	1 257	2 074	3 332
Оборотные активы			
Денежные средства и их эквиваленты	292	-	292
Дебиторская задолженность и авансы выданные	5 506	-	5 506
Товарно-материальные запасы	25	-	25
Прочие оборотные активы	2 241	(2 241)	-
Итого оборотные активы	8 064	(2 241)	5 823
ИТОГО АКТИВЫ	9 321	(167)	9 155
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Акционерный капитал	10 000	-	10 000
Добавочный капитал	2 175	-	2 175
Нераспределенная прибыль	(12 657)	(166)	(12 823)
Итого капитал	(482)	(166)	(648)
Краткосрочные обязательства			
Краткосрочные заемные средства	1 009	-	1 009
Кредиторская задолженность и начисления	8 794	(641)	8 153
Кредиторская задолженность по уплате прочих налогов	-	641	641
Итого краткосрочные обязательства	9 803	-	9 803
Итого обязательства	9 803	-	9 803
ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	9 321	(167)	9 155

Показатели Отчета финансовом положении по состоянию на 31.12.2013г.

	По данным национальных стандартов	Разница	По данным МСФО
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы			
Основные средства	908	(114)	794
Нематериальные активы	552	1 522	2 074
Итого внеоборотные активы	1 460	1 408	2 868
Оборотные активы			
Денежные средства и их эквиваленты	83	-	83
Дебиторская задолженность и авансы выданные	3 871	(20)	3 851
Товарно-материальные запасы	25	-	25
Прочие оборотные активы	1 518	(1 518)	-
Итого оборотные активы	5 497	(1 538)	3 959
ИТОГО АКТИВЫ	6 957	(129)	6 828
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Акционерный капитал	10 000	-	10 000
Добавочный капитал	2 175	-	2 175
Нераспределенная прибыль	(15 778)	(109)	(15 887)
Итого капитал	(3 603)	(109)	(3 712)
Краткосрочные обязательства			
Краткосрочные заемные средства	1 496	-	1 496
Кредиторская задолженность и начисления	9 064	(669)	8 395
Кредиторская задолженность по уплате прочих налогов	-	649	649
Итого краткосрочные обязательства	10 560	(20)	10 540
Итого обязательства	10 560	(20)	10 540
ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	6 957	(129)	6 828

Показатели Отчета о совокупном доходе за 2013г.

	По данным национальных стандартов	Разница	По данным МСФО
Размещение видеоматериалов на телеканале	-	11 141	11 141
Выручка от продажи товаров, работ, услуг	11 141	(11 141)	-
Прочие доходы	6	-	6
Итого выручка	11 147	0	11 147
Операционные расходы	(14 164)	84	(14 080)
Итого операционные расходы	(14 164)	84	(14 080)
Операционная прибыль	(3 017)	84	(2 933)
Финансовые доходы (расходы), нетто:			
Расходы на выплату процентов	-	(27)	(27)
Итого финансовые доходы и расходы	-	(27)	(27)
Прибыль до налогообложения	(3 017)	57	(2 959)
Налог на прибыль			
Иные аналогичные обязательные платежи	(104)	-	(104)
Итого налог на прибыль	(104)	-	(104)
Прибыль за период	(3 121)	57	(3 063)
Итого совокупный доход за год	(3 121)	57	(3 063)

Примечание 3. Основные аспекты учетной политики

Важнейшие принципы учетной политики Компании и существенные оценки в ее применении соответствуют принципам МСФО, и пересмотрены, при необходимости, в целях соответствия новым стандартам, перечисленным ниже.

Признание выручки

Выручка измеряется по справедливой стоимости полученного вознаграждения или вознаграждения к получению за продажу товаров и услуг в ходе обычной деятельности Компании за вычетом налога на добавленную стоимость, возвратов и скидок.

Компания признает выручку, когда размер выручки может быть достоверно измерен, когда вероятно, что Компания получит будущие экономические выгоды, а также когда соблюдается соответствие специфическим критериям для каждого вида деятельности Компании, описанного ниже. Компания основывает свою оценку возмещения на исторических данных, принимая во внимание тип клиента, вид сделки и особенности каждого соглашения. Выручка, полученная Компанией, признается следующим образом:

Оказание услуг

Выручка от оказания услуг признается в привязке к этапам оказания услуг.

Продажа товаров

Выручка от продажи товаров признается, когда существенные риски и право собственности переходят к покупателю, обычно при передаче товаров.

Налоги

Текущий налог на прибыль

Расходы по налогу на прибыль за год включают текущий и отложенный налоги. Налог признается в отчете о прибылях или убытках, за исключением случаев, когда он относится к позициям, признаваемым в составе прочего совокупного дохода или непосредственно в капитале. В этом случае налог также признается в прочем совокупном доходе или, соответственно, непосредственно в капитале.

Текущий налог на прибыль рассчитывается в соответствии с налоговым законодательством, которое действует на дату отчетности в Российской Федерации. Руководство регулярно оценивает позиции, отражаемые в налоговых декларациях, относительно ситуаций, где применимое налоговое законодательство может интерпретироваться неоднозначно. Если применяемое налоговое законодательство может интерпретироваться неоднозначно, Компания создает резервы в случае необходимости на основании оценки будущих выплат налоговым органам.

Отложенный налог на прибыль

Отложенный налог на прибыль признается по методу обязательств путем определения временных разниц между налоговыми базами активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. Однако отложенный налог на прибыль не признается при первоначальном признании актива или обязательства в сделке, не являющейся объединением предприятий, которая в момент совершения не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль или убытки. Отложенный налог на прибыль определяется в соответствии со ставками налога и требованиями законодательства, действующими на дату отчетности, или которые предполагается применять в периоде реализации отложенного налогового актива или погашении отложенного налогового обязательства.

Активы по отложенному налогу на прибыль признаются только в той мере, в какой существует вероятность получения будущей налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены временные разницы.

Отложенный налоговый актив и связанный с ним доход, признанные в прилагаемой финансовой отчетности относятся к временным разницам по нематериальным активам.

Налог на добавленную стоимость

Примечание 3. Основные аспекты учетной политики (продолжение)

Налог на добавленную стоимость («НДС») с выручки обычно подлежит уплате в налоговые органы по методу начисления на основании счетов, выставленных клиентам. НДС, уплаченный при покупке товаров и услуг, при условии соблюдения определенных ограничений, может быть зачтен в счет НДС с выручки или может быть предъявлен к возмещению от налоговых органов при определенных обстоятельствах.

Нематериальные активы.

Все нематериальные активы Компании имеют ограниченные сроки полезной службы. Нематериальные активы Компании включают научно-исследовательские разработки, доступные для использования и капитализированные компьютерные программы и лицензии. Компьютерная программа и лицензии капитализируются на основе расходов, понесённых для их приобретения и начала использования. После первоначального признания нематериальные активы отражаются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Амортизация нематериальных активов начисляется линейным методом в течение срока полезного использования.

На каждую дату составления отчетности руководство Компании оценивает, существуют ли признаки обесценения нематериальных активов. В случае обесценения балансовая стоимость нематериальных активов списывается до наибольшей из двух величин: ценности в использовании и справедливой стоимости актива за вычетом расходов по продаже.

Затраты на исследование относятся на расходы по мере их понесения. Расходы, понесённые на проекты по разработке, признаются в составе нематериальных активов только тогда, когда Компания может продемонстрировать следующее: техническую осуществимость создания нематериального актива так, чтобы он был доступен для использования или продажи; свое намерение создать нематериальный актив и использовать или продать его; то, как нематериальный актив будет создавать будущие экономические выгоды; доступность ресурсов для завершения, а также способность надежно оценить затраты, понесённые в ходе его разработки. Прочие расходы на разработку относятся на расходы по мере их понесения. Затраты на разработку, ранее отнесённые на расходы, не признаются в составе актива в последующий период. Учётная стоимость затрат на разработку ежегодно подлежит проверке на предмет обесценения.

Основные средства

Основные средства отражены в учете по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и резерва по обесценению.

Расходы по незначительному ремонту и техническому обслуживанию учитываются по мере их возникновения в составе прибылей и убытков за год. Расходы по замене крупных компонентов основных средств капитализируются с последующим списанием замененного компонента.

В конце каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. При наличии признаков обесценения руководство производит оценку возмещаемой стоимости, которая определяется как наибольшая из справедливой стоимости актива за вычетом затрат на продажу и стоимости, получаемой в результате его использования. Балансовая стоимость уменьшается до возмещаемой стоимости, а убыток от обесценения признается в отчете о совокупном доходе. Убыток от обесценения, отраженный для какого-либо актива в предыдущие периоды, восстанавливается, если имело место изменение в оценках, использованных для определения стоимости, получаемой в результате использования актива, или его справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу.

Амортизационные отчисления рассчитываются линейным способом в течение сроков полезной службы активов:

Примечание 3. Основные аспекты учетной политики (продолжение)

Тип основных средств	Срок полезного использования в годах
Машины и оборудование	2-5
Прочие	2-5

Обесценение нефинансовых активов

Активы, имеющие неопределенный срок полезного использования, не подлежат амортизации и ежегодно проверяются на обесценение. Активы, которые подлежат износу или амортизации, проверяются на предмет наличия каких-либо событий или изменений обстоятельств, указывающих на невозможность возмещения балансовой стоимости данного актива. В случае обесценения активов убытки признаются на сумму разницы между балансовой стоимостью актива и его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой большую из двух величин: (1) справедливой стоимости актива за вычетом затрат на его продажу и (2) его потребительской стоимости. Возмещаемая стоимость определяется для каждого отдельного актива, в случае если данный актив генерирует денежные средства, которые в значительной степени не зависят от денежных средств, генерируемых другими активами или группами активов.

Убытки от обесценения, относящиеся к продолжающимся операциям, включая обесценение товарно-материальных запасов, признаются в составе прибылей и убытков, в категориях расходов, соответствующих функции обесцененного актива.

На каждую отчетную дату осуществляется оценка, имеется ли индикатор того, что ранее признанные убытки от обесценения более не существуют или уменьшились. Если данный признак присутствует, Компания определяет возмещаемую стоимость актива. Ранее признанные убытки от обесценения сторнируются, только если имели место изменения в оценках, использованных для определения возмещаемой стоимости, с момента признания последнего убытка от обесценения. Сторнирование ограничено таким образом, чтобы балансовая стоимость актива не превышала его возмещаемую стоимость, а также не превышала балансовую стоимость за вычетом износа, которая была бы определена, если бы в предыдущие годы не был признан убыток от обесценения. Такое сторнирование признается в составе прибылей и убытков, за исключением случаев, когда актив учитывается по переоцененной стоимости; в этом случае, сторнирование рассматривается как увеличение переоценки.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы отражаются по наименьшей из балансовой и чистой стоимости реализации. Балансовая стоимость определяется при помощи метода средневзвешенной себестоимости. Чистая стоимость реализации – это предполагаемая цена продажи, осуществленной в ходе обычной деятельности, за вычетом предполагаемых затрат на продажу.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты состоят из наличных средств в кассе и денежных средств на депозитных счетах с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

Обыкновенные акции

Обыкновенные акции классифицируются как акционерный капитал. Дополнительные издержки, которые непосредственно связаны с выпуском новых акций, отражены в составе акционерного капитала как уменьшение поступлений от выпуска акций за вычетом налога.

Прибыль/убыток на акцию

Базовая прибыль/убыток на акцию рассчитывается путем деления чистой прибыли/убытка, относящейся к акционерам Компании, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении за период.

Примечание 3. Основные аспекты учетной политики (продолжение)

Разводненная прибыль на акцию рассчитывается путем деления скорректированной чистой прибыли, относящейся к акционерам Компании, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение периода, увеличенное на количество дополнительных обыкновенных акций, которые были бы выпущены при конвертации всех потенциально разводняющих ценных бумаг в обыкновенные акции.

Резервы

Резервы признаются, если Компания вследствие прошлых событий имеет юридические или вытекающие из практики обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуется отток ресурсов, которые можно надежно оценить. Резервы не признаются для будущих операционных убытков. Резервы измеряются по приведенной стоимости затрат, которые, как ожидается, потребуются для урегулирования обязательства, путем использования ставки дисконтирования до налогообложения, отражающей текущие рыночные оценки временной стоимости денег и рисков, характерных для конкретного обязательства. Любое увеличение обязательства с течением времени признается в составе финансовых расходов.

Финансовые инструменты

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы и финансовые обязательства в рамках МСФО (IAS) №39 «Финансовые инструменты: признание и измерение» первоначально признаются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке, непосредственно связанные с приобретением или выпуском финансового актива или финансового обязательства, за исключением финансовых активов или финансовых обязательств, учитываемых по справедливой стоимости через прибыли или убытки, когда затраты по сделке признаются в периоде, когда затраты понесены.

Последующая оценка финансовых активов и обязательств

Последующая оценка финансовых активов и обязательств зависит от их классификации, как описано ниже:

Оцениваемые по справедливой стоимости через прибыли и убытки

Производные инструменты, включая выделенные встроенные производные инструменты, классифицируются как предназначенные для торговли и учитываются по справедливой стоимости через прибыли или убытки, если они не представляют собой эффективные инструменты хеджирования. Финансовые активы и обязательства, которые учитываются по справедливой стоимости через прибыли или убытки, отражаются в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а изменения справедливой стоимости признаются в составе прибылей или убытков.

Кредиты и дебиторская задолженность (активы) и кредиты и займы (обязательства)

Кредиты и дебиторская задолженность представляют собой непроемные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания займы и дебиторская задолженность и кредиты и займы оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом скидок или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация на основе эффективной процентной ставки включается в состав прибыли или убытка.

Прекращение признания финансовых активов

Признание финансового актива прекращается, когда истекает срок прав на получение денежных потоков от актива; либо Компания передает свои права на получение денежных потоков от актива или берет на себя обязательство перечислить полученные денежные потоки

Примечание 3. Основные аспекты учетной политики (продолжение)

полностью без существенной задержки третьей стороне на условиях «транзитного» соглашения; либо если (а) Компания передала практически все риски и выгоды от актива или (б) Компания не передала и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над активом.

Обесценение финансовых активов

Финансовый актив или группа финансовых активов обесцениваются, и убытки от обесценения имеют место, когда существует объективное свидетельство обесценения в результате прошлого события, которое произошло после первоначального признания актива. Компания на каждую отчетную дату оценивает наличие объективных признаков обесценения финансового актива или группы активов. Для активов, учитываемых по амортизированной стоимости, убыток от обесценения рассчитывается как разница между балансовой стоимостью актива и приведенной стоимостью ожидаемых будущих потоков денежных средств по первоначальной эффективной процентной ставке (без учета будущих ожидаемых кредитных убытков, которые еще не были понесены). Балансовая стоимость актива снижается за счет использования счета резерва, и сумма убытка признается в составе прибыли или убытка. Финансовые активы и соответствующий резерв списываются в случае, когда не имеется реальных перспектив возмещения, и все обеспечение было реализовано или передано Компании. Если в следующем году сумма оценочных убытков от обесценения увеличивается или уменьшается в связи с событием, произошедшим после признания обесценения, ранее признанный убыток от обесценения увеличивается или уменьшается посредством корректировки счета резерва. Если списание позднее восстанавливается, то сумма восстановления отражается по кредиту соответствующих счетов расходов в отчете о прибылях и убытках.

Прекращение признания финансовых обязательств

Признание финансового обязательства прекращается, когда обязательство исполнено, аннулировано или истекло.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

Справедливая стоимость финансовых инструментов, которые торгуются на активных рынках, определяется на каждую отчетную дату на основе рыночных котировок или котировок дилеров без вычета затрат по сделке. Для финансовых инструментов, не обращающихся на активном рынке, справедливая стоимость определяется с использованием подходящих методик оценки, которые включают в себя использование данных о рыночных сделках; данные о текущей справедливой стоимости других аналогичных инструментов; анализа дисконтированных денежных потоков или другие модели оценки.

Компания использует следующую иерархию для определения и раскрытия методов оценки справедливой стоимости финансовых инструментов:

Уровень 1: цены на аналогичные активы или обязательства на активных рынка

Уровень 2: методы, где все используемые исходные данные, оказывающие существенное влияние на справедливую стоимость, являются наблюдаемыми, прямо или косвенно;

Уровень 3: методы, использующие исходные данные, оказывающие существенное влияние на справедливую стоимость, не основанные на наблюдаемых рыночных данных.

Справедливая стоимость

Компания определила оценочную справедливую стоимость финансовых инструментов с использованием доступной рыночной информации. При этом оценка справедливой стоимости и интерпретация рыночных данных требует применения профессионального суждения. Соответственно, оценки не обязательно отражают суммы, которые Компания могла бы получить в результате проведения рыночной операции. При оценке справедливой стоимости финансовых инструментов руководство Компании использует имеющуюся рыночную информацию, однако

сама рыночная информация может не в полной мере отражать стоимость реализации в текущих обстоятельствах.

По состоянию на 31 декабря 2014, 31 декабря 2013 и 1 ноября 2013 года балансовая стоимость финансовых инструментов Компании приблизительно равна их справедливой стоимости.

Примечание 4. Важные оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Основные оценки и допущения.

Подготовка финансовой отчетности в соответствии с МСФО требует от руководства Компании выработки оценок и допущений, влияющих на суммы активов и обязательств Компании на отчетную дату, на раскрытие условных активов и обязательств, а также на суммы доходов и расходов за отчетный период. Выработка таких оценок включает субъективный фактор и зависит от прошлого опыта, текущих и ожидаемых экономических условий и всей прочей доступной информации. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Применение оценок и допущений руководства относится, в первую очередь, к следующим областям: сроки полезного использования активов; обесценение активов; оценка величины чистых активов участников; налогообложение и условные обязательства.

Резерв на обесценение дебиторской задолженности

Для оценки обесценения, Компания проводит регулярные проверки дебиторской задолженности.

Сроки полезного использования основных средств.

Амортизационные отчисления по основным средствам рассчитываются линейным методом начисления износа в течение полезного срока службы активов. Руководство регулярно проверяет правильность применения полезных сроков службы активов, исходя из текущего технического состояния активов и ожидаемого периода, в течение которого они будут приносить экономические выгоды Компании.

Обесценение активов.

Текущая балансовая оценка материальных и нематериальных активов Компании пересматривается на предмет выявления признаков, свидетельствующих о наличии обесценения таких активов. При определении обесценения активы, не генерирующие независимые денежные потоки, относятся к соответствующей единице, генерирующей денежные потоки. Руководство неизбежно применяет субъективное суждение при отнесении активов, не генерирующих независимых денежных потоков, к соответствующим генерирующим единицам, а также при оценке сроков и величины соответствующих денежных потоков в рамках расчета стоимости в пользовании. Последующие изменения отнесения активов к генерирующим единицам или сроков денежных потоков могут оказать влияние на балансовую стоимость соответствующих активов.

Налогообложение.

Компания признает обязательства по налогам, которые могут возникнуть по результатам налоговых проверок, на основе оценки потенциальных дополнительных налоговых обязательств. В случае, если итоговый результат по различным налоговым спорам будет отличаться от отраженных сумм, данная разница окажет влияние на суммы текущего и отложенного налога на прибыль в том периоде, в котором она будет выявлена.

Условные активы и обязательства.

Характер условных активов и обязательств предполагает, что они будут реализованы только при возникновении или отсутствии одного или нескольких будущих событий. Оценка таких условных активов и обязательств неотъемлемо связана с применением значительной доли субъективного суждения и оценок результатов будущих событий.

Примечание 5. Переход на новые или пересмотренные стандарты и интерпретации и новые учетные положения.

Применение новых и пересмотренных международных стандартов финансовой отчетности.

Ряд новых и пересмотренных стандартов были применены при подготовке настоящей финансовой отчетности. К ним относятся дополнение к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» (вступил в силу с 1 июля 2012), дополнение к МСФО (IAS) 12 «Отложенные налоги: восстановление активов» (вступил в силу с 1 января 2012). Применение перечисленных дополнений к стандартам не имело какого-либо существенного влияния на настоящую финансовую отчетность, но может повлиять на отражение операций в учете в будущих периодах.

Ряд официально опубликованных новых стандартов, дополнений к ним и Интерпретаций еще не вступили в силу на 31 декабря 2014 года, и не применялись при подготовке настоящей финансовой отчетности. Среди них перечисленные ниже потенциально могут иметь какое-либо влияние на операции Компании. Компания планирует начать применение этих Стандартов и Интерпретаций, начиная с даты их вступления в силу.

В мае 2011 года КМСФО выпустил комплект стандартов по консолидации: МСФО (IFRS) № 10 «Консолидированная финансовая отчетность», МСФО (IFRS) № 11 «Совместные предприятия», МСФО (IFRS) № 12 «Раскрытия вложений в другие организации», пересмотренный МСФО (IAS) № 27 «Индивидуальная финансовая отчетность» и пересмотренный МСФО (IAS) № 28 «Инвестиции в зависимые и совместные компании». Комплект новых и пересмотренных стандартов представляет новую модель контроля и подхода к совместным предприятиям, а также новые требования по раскрытию информации. Комплект вступил в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2013 г. или позднее. Компания применяет комплект стандартов, начиная с 1 января 2013 г. Данные изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

В мае 2011 года КМСФО выпустил МСФО (IFRS) № 13 «Оценка по справедливой стоимости» («МСФО (IFRS) № 13»). Новый МСФО (IFRS) № 13 устанавливает требования по оценке по справедливой стоимости и раскрытию информации. МСФО (IFRS) № 13 вступил в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2013 г. или позднее. Компания применяет МСФО (IFRS) № 13 начиная с 1 января 2013 г. Руководство Компании считает, что МСФО (IFRS) № 13 не оказывает существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

В декабре 2011 года КМСФО внес поправки в МСФО (IFRS) № 7 «Финансовые инструменты: раскрытия» («МСФО (IFRS) № 7») и МСФО (IAS) № 32 «Финансовые инструменты: представление в отчетности» («МСФО (IAS) № 32»). Поправки уточняют правила сворачивания активов и обязательств и представляют новые связанные с этим требования по раскрытию информации. Поправки к МСФО (IAS) № 32 вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 г. или позднее. Новые требования по раскрытию информации в МСФО (IFRS) № 7 вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2013 г. или позднее. Компания применяет обновленный МСФО (IAS) № 32 начиная с 1 января 2014 г., а обновленный МСФО (IFRS) № 7 – с 1 января 2013г. Данные изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

МСФО (IFRS) № 9 «Финансовые инструменты: классификация и оценка», выпущенный в ноябре 2009 года, по результатам первого этапа проекта Совета по МСФО по замене МСФО (IAS) № 39, применяется в отношении классификации и оценки финансовых активов и финансовых обязательств, как они определены в МСФО (IAS) № 39. Стандарт вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2015 г. или после этой даты. В ходе последующих этапов Совет по МСФО рассмотрит учет хеджирования и обесценение

Примечание 5. Переход на новые или пересмотренные стандарты и интерпретации и новые учетные положения (продолжение)

финансовых активов. Для представления завершенной картины Компания оценит влияние этого стандарта на соответствующие суммы в финансовой отчетности в увязке с другими этапами проекта после их публикации.

В мае 2012 года КМСФО в результате «Программы 2009-2011 по ежегодному улучшению стандартов» выпустил поправки к различным стандартам. Следующие стандарты в основном подверглись изменениям: МСФО (IAS) № 1 «Представление финансовой отчетности»; МСФО (IAS) № 16 «Основные средства»; МСФО (IAS) № 32 «Финансовые инструменты: представление информации»; МСФО (IAS) № 34 «Промежуточная финансовая отчетность». Изменения вводят относительно незначительные изменения с целью уточнить руководство в действующих стандартах.

Поправки вступили в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2013 г. или позднее. Компания применяет измененные стандарты начиная с 1 января 2013 г. Руководство Данные изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

Разъяснение КРМФО (1РШС) 21- Сборы (выпущено 20 мая 2013 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года). Данное разъяснение уточняет порядок учета обязательств по выплате сборов, кроме налога на прибыль. Обязывающее событие, в результате которого появляется обязательство, представляет собой событие, которое определяется законодательством как приводящее к обязательству по уплате сбора. Тот факт, что компания в силу экономических причин будет продолжать деятельность в будущем периоде или что компания готовит финансовую отчетность на основе принципа непрерывности деятельности предприятия, не приводит к возникновению обязательства. Для целей промежуточной и годовой финансовой отчетности применяются одни и те же принципы признания. Применение разъяснения к обязательствам, возникающим в связи с программами торговли квотами на выбросы, не является обязательным. Данные изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

Изменения к МСФО (IAS) 36 - раскрытие возмещаемой суммы для нефинансовых активов (выпущено 29 мая года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2014 года; раннее применение разрешено, если МСФО (IFRS) 13 применяется в этом же отчетном и сопоставимом периодах). Изменения исключают требование о раскрытие возмещаемой суммы, когда единица, генерирующая денежные средства содержит гудвил или нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования, но когда обесценения не произошло. Данные изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение и результаты деятельности Компании.

Изменения к МСФО (IAS) 39 - Новация производных финансовых инструментов и продолжение учета хеджирования (выпущено 27 июня 2013 года и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2015 года). Изменения позволяют продолжать учет хеджирования в ситуации при новации производного финансового инструмента, предназначенного для хеджирования (т.е. стороны договорились заменить первоначального контрагента на нового) для совершения расчетов с основным контрагентом по закону или нормативному акту, если соблюдаются определенные условия. Компания в настоящее время оценивает влияние изменений на раскрытие информации в финансовой отчетности.

В текущем году Компания впервые применила ряд новых и пересмотренных МСФО, выпущенных «КМСФО», обязательных к применению в 2013 году. Поправки к МСФО (IFRS) 7 «Раскрытия о взаимозачете финансовых активов и обязательств»

В текущем году Компания впервые применила поправки к МСФО (IFRS) 7 «Раскрытия о взаимозачете финансовых активов и обязательств». Поправки к МСФО (IFRS) 7 требуют раскрытия прав взаимозачета и сопутствующих договоренностей (например, требований по

Примечание 5. Переход на новые или пересмотренные стандарты и интерпретации и новые учетные положения (продолжение)

предоставлению обеспечения) в отношении ФИ в рамках юридически исполнимых генеральных соглашений о взаимозачете или аналогичных договоренностей.

Поправки были применены ретроспективно. Поскольку у Компании нет договоров о взаимозачете, применение поправок не повлияло на раскрытия или суммы в отчетности.

Применение новых стандартов МСФО

Следующие изменения к действующим стандартам МСФО и новый комментарий, вступили в силу, начиная с 1 января 2014 г.:

- Изменения в МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации», касающиеся критериев взаимозачета.
- Изменения в МСФО (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность», МСФО (IFRS) 12 «Раскрытие информации об участии в других предприятиях» и МСФО (IAS) 27 «Отдельная финансовая отчетность» в отношении инвестиционных предприятий.
- Изменения в МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов» в отношении дополнительных раскрытий.
- Изменения в МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» в отношении новации финансовых инструментов и учета хеджирования (МСФО (IAS) 39).
- Разъяснения КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи», Ежегодные улучшения 2013.

Компания рассмотрела данные изменения к стандартам и новый КРМФО при подготовке данной финансовой отчетности. Изменения к действующим стандартам не оказали существенного влияния на финансовую отчетность.

Стандарты, поправки и интерпретации к существующим стандартам, не вступившие в силу и не применяемые Компанией досрочно.

Ряд новых стандартов, поправок и интерпретаций к стандартам, вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся после 1 октября 2014 г. В частности Компания не применила досрочно:

- Изменения в МСФО (IFRS) 11 «Совместная деятельность» (выпущены в мае 2014 г., применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2016 г. или позднее) по учету приобретения долей в совместных операциях. Изменение содержит руководство касательно отражения приобретения долей в совместных операциях, являющихся отдельным бизнесом.
- Изменения в МСФО (IAS) 16 «Основные средства» и МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы» (выпущены в мае 2014 г., применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2016 г. или позднее) по уточнению допустимых методов начисления амортизации. В указанном изменении Совет по международным стандартам финансовой отчетности (IASB) разъясняет, что использование методов, основанных на выручке, для расчета амортизации актива не является обоснованным, так как выручка от деятельности, которая включает использование актива, обычно отражает факторы, не являющиеся потреблением экономических выгод, связанных с этим активом.
- Изменения в МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» (выпущены в декабре 2014 г., применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2016 г. или позднее). Стандарт был изменен для уточнения понятия материальности и объясняет, что предприятие не обязано предоставлять отдельное раскрытие, требуемое МСФО, если информация, вытекающая из данного раскрытия незначительна, даже если МСФО содержит список отдельных раскрытий или описывает их как минимальные требования. Стандарт также предоставляет новое руководство в отношении промежуточных итоговых сумм в финансовой отчетности.

Примечание 5. Переход на новые или пересмотренные стандарты и интерпретации и новые учетные положения (продолжение)

- МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» (выпущен в мае 2014 г., применяется для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2017 г. или позднее). Новый стандарт устанавливает основной принцип, что выручка должна признаваться в момент передачи товаров либо оказания услуг покупателю по договорной цене. Выручка от продажи товаров, сопровождаемых оказанием услуг, которые могут быть явно отделены, признается отдельно от выручки от оказания услуг, а скидки и уступки от договорной цены распределяются на отдельные элементы выручки. В случаях, когда сумма оплаты меняется по какой-либо причине, выручка отражается в размере минимальных сумм, которые не подвержены существенному риску аннулирования. Расходы по обеспечению выполнения договоров с покупателями должны признаваться в качестве актива и списываться в течение всего периода, в котором получены выгоды от реализации контракта.
- МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (МСФО (IFRS) 9), выпущенный в июле 2014 г., применяется к годовым отчетным периодам, начинающимся с 1 января 2018 г. или позднее. МСФО (IFRS) 9 заменяет части МСФО (IAS) 39, относящиеся к классификации и оценке финансовых активов. Финансовые активы должны классифицироваться по двум категориям оценки: оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости и оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости. Выбор метода оценки должен быть сделан при первоначальном признании. Классификация зависит от бизнес-модели управления финансовыми инструментами предприятия и от характеристик потоков денежных средств, предусмотренных контрактом по инструменту. Требования учета хеджирования были скорректированы для установления более тесной связи учета с управлением рисками. Стандарт предоставляет предприятиям возможность выбора между учетной политикой с применением требований учета хеджирования, содержащихся в МСФО (IFRS) 9, или продолжением применения МСФО (IAS) 39 ко всем инструментам хеджирования, так как в настоящий момент стандарт не предусматривает учета для случаев макрохеджирования.

В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные изменения повлияют на ее финансовое положение и результаты деятельности.

Примечание 6. Основные средства.

Компания владеет компьютерным оборудованием и офисной техникой.

	Машины и оборудование	Прочие	Итого ОС (группы МСФО)
Первоначальная стоимость			
Сальдо на 31.10.2013	2 141	5 484	7 625
Приобретения	-	-	-
Выбытия	-	-	-
Сальдо на 31.12.2013	2 141	5 484	7 625
Приобретения	-	-	-
Выбытия	-	-	-
Сальдо на 31.12.2014	2 141	5 484	7 625
Накопленная амортизация			

Сальдо на 31.10.2013	(1 642)	(4 911)	(6 553)
Износ за 2013 год	(79)	(199)	(278)
Выбытие	-	-	-
Сальдо на 31.12.2013	(1 721)	(5 110)	(6 831)
Износ за 2014 год	(285)	(342)	(627)
Выбытие	-	-	-
Сальдо на 31.12.2014	(2 006)	(5 452)	(7 458)
Остаточная стоимость			
Сальдо на 31.10.2013	499	573	1 072
Сальдо на 31.12.2013	420	374	794
Сальдо на 31.12.2014	135	32	167

Амортизация актива начинается, когда он становится доступен для использования, т.е. когда местоположение и состояние актива обеспечивают его использование в соответствии с намерениями руководства организации. К прочим основным средствам относятся машины, компьютерное оборудование, офисная мебель и прочее оборудование.

Примечание 7. Нематериальные активы

Компания владеет компьютерным программным обеспечением и лицензиями и авторскими правами на телепрограммы и передачи для телевещания.

	Компьютерное программное обеспечение и лицензии	Расходы на разработку	Авторские права, Патенты	Товарные знаки	Итого НМА
Первоначальная стоимость					
Сальдо на 31.10.2013	31	-	12 347	29	12 407
Приобретения	10	130	409		549
Разработка	-	-	-		-
Выбытия	-	-	-		-
Сальдо на 31.12.2013	41	130	12 756	29	12 956
Приобретения	-	73	4 428	-	4 501
Разработка					
Выбытия					
Сальдо на 31.12.2014	41	203	17 184	29	17 457
Накопленная амортизация					
Сальдо на 31.12.2013	(27)	-	(10 855)	-	(10 882)
Износ за 2013 год	(11)		(3 149)		(3 160)
Выбытие					
Сальдо на 31.12.2014	(38)		(14 004)		(14 042)
Остаточная стоимость					
Сальдо на 31.12.2013	14	130	1 901	29	2 074
Сальдо на 31.12.2014	4	203	3 180	29	3 415

Примечание 8. Денежные средства и их эквиваленты.

	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Денежные средства в кассе и на расчетном счете	434	83	292
Итого денежные средства и их эквиваленты	434	83	292

Примечание 9. Дебиторская задолженность и авансы выданные.

	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Авансы выданные	817	2 797	3 007
Дебиторская задолженность по основной деятельности	777	1 007	2 499
НДС к возмещению	785	-	-
Расчеты по прочим налогам	99	48	-
Прочая дебиторская задолженность	221	-	-
Итого	2 699	3 852	5 506

Примечание 10. Капитал

Акционерный капитал			
	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Алесян Артур Эдуардович	4 600	7 500	7 500
Компания ПАР АМЕНТУ С ЛИМИТЕД	-	2 500	2 500
Жукова Г.И.	2 000	-	-
Нистратов В.В.	2 900	-	-
Руженская З.С.	500	-	-
	10 000	10 000	10 000

Акционерный капитал Общества состоит из 100 000 000 шт., номинальной стоимостью 0,1 (Ноль целых одна десятая) рубля. Акционерный капитал оплачен полностью.

Примечание 11. Заемные средства полученные.

Краткосрочные заемные средства

Кредитор	Валюта	Эффективная процентная ставка, %	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Дрим Венчурс ООО	руб.	0	805	1 036	1 009
Алесян А.Э.	руб.	0	-	460	-
Итого			805	1 496	1 009

**краткосрочные
заемные средства**

Примечание 12. Кредиторская задолженность и начисленные обязательства

	Валюта	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	руб.	7 082	5 827	6 180
Авансы полученные	руб.	-	993	1 409
Кредиторская задолженность по оплате труда перед персоналом	руб.	-	1 092	559
Прочие кредиторы			22	5
Резервы отпусков	руб.	347	-	-
Доходы будущих периодов	руб.	-	461	-
Итого Кредиторская задолженность и начисления		7 429	8 395	8 153

Примечание 13. Кредиторская задолженность по уплате прочих налогов.

	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года	На 31 октября 2013 года
Налог на доходы физических лиц	-	-	82
Налог на добавленную стоимость	937		-
Налог на имущество	1	488	-
Единый налог	521	161	384
Страховые взносы	371	-	175
Итого	1 829	649	641

Примечание 14. Выручка

	За 2014 год	За 2013 год
Размещение видеоматериалов на телеканале	53 330	11 141
Размещение рекламы	12 054	
Использование интерактивных сервисов	5 246	
Неисключительные права	160	
Списание дебиторской (кредиторской) задолженности	16	
Прочие доходы	-	6
Итого Доходы по текущей деятельности	70 806	11 147

Примечание 15. Расходы по текущей деятельности

	За 2014 год	За 2013 год
Зарплата, выплаты работникам, налоги с ФОТ	(7 186)	(1 089)
Износ основных средств	(627)	(277)
Амортизация нематериальных активов	(719)	(735)
Расходы по арендной плате	(10 814)	(1 807)
Расходы на интерактивные сервисы	(5 442)	(1 104)
Информационно-консультационные услуги	(587)	(104)
Расходы на материалы	(402)	-
Увеличение(-)/ уменьшение(+) резерва по неиспользованным отпускам	(585)	(461)
Программное обеспечение	(32)	4
Услуги связи	(38 032)	(6 103)
Перерегистрация (преобразование)	(403)	(424)
(Расходы) / доходы от резерва по сомнительным долгам	(536)	(1 898)
Оформление студии	(932)	-
Подготовка и публикация отчетности	(164)	-
Ремонт, пуско-наладка оборудования, профилактика	(88)	-
Ведение реестра акционеров	(144)	-
комиссия банка	(134)	-
Прочие расходы	(411)	(23)
Итого расходы по текущей деятельности	(69 703)	(14 080)

Примечание 16. Финансовые доходы и расходы*Финансовые доходы*

	За 2014 год	За 2013 год
Доходы на выплату процентов	27	-
Итого финансовые доходы	27	-

Финансовые расходы

	За 2014 год	За 2013 год
Расходы на выплату процентов	(216)	(27)
Итого финансовые расходы	(216)	(27)

Примечание 17. Условные и договорные обязательства и операционные риски

Политическая обстановка.

Хозяйственная деятельность и получаемая Компанией прибыль в различной степени подвергаются влиянию политических, законодательных, финансовых и административных изменений, имеющих место в Российской Федерации.

Управление капиталом

Управление капиталом Компании имеет следующие цели: (i) соблюдение требований к капиталу, установленных законодательством РФ, и требований страхового регулятора и

Примечание 17. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

(ii) обеспечение способности Компании функционировать в качестве непрерывно действующего предприятия.

Компания, являющаяся резидентом Российской Федерации, обязана соблюдать следующие нормативные требования по капиталу (которые рассчитываются на основании данных бухгалтерской отчетности, составленной согласно Российским правилам бухгалтерского учета):

- превышение величины чистых активов над величиной уставного капитала (установленное Федеральным законом от 26 декабря 1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах» и Федеральным законом от 8 февраля 1998 N 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»);
- соответствие минимальной величины уставного капитала требованиям Закона от 26 декабря 1995 года № 208-ФЗ «Об акционерных обществах».

Контроль за выполнением указанных выше нормативов осуществляется на квартальной/полугодовой основе с подготовкой форм отчетности, содержащих соответствующие расчеты.

Судебные разбирательства.

По состоянию на 31 декабря 2014 Компания не принимала участие в судебных разбирательствах. По мнению руководства Компании, среди существующих в настоящее время претензий или исков к Компании и вынесенных по ним окончательных решений нет таких, которые могли бы оказать существенное негативное влияние на финансовое положение Компании.

Резерв под снижение стоимости дебиторской задолженности.

Компанией создан резерв под неиспользованные дни отпуска.

Условные налоговые обязательства.

Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу вступившее в силу на конец отчетного периода, допускают возможность разных толкований в применении к операциям и деятельности Компании. В связи с этим налоговые позиции, определенные руководством, и официальная документация, обосновывающая налоговые позиции, могут быть успешно оспорены соответствующими органами. Российское налоговое администрирование постепенно ужесточается, в том числе повышается риск проверок операций, не имеющих четкой финансово-хозяйственной цели или выполненных при участии контрагентов, не соблюдающих требования налогового законодательства. Налоговые периоды остаются открытыми для проверки соответствующими налоговыми органами на предмет уплаты налогов в течение трех календарных лет, предшествующих году, за который проводится проверка. В отдельных случаях проверки могут охватывать более длительные периоды.

Новое российское законодательство в области трансфертного ценообразования, вступившее в действие с 1 января 2012 года, существенно ужесточает контроль над трансфертными ценами со стороны налоговых органов, в том числе, вводит для налогоплательщиков значительные требования к отчетности и документации. Предыдущее законодательство в области трансфертного ценообразования, применимое к операциям, осуществленным 31 декабря 2011 года или до этой даты, также предусматривает право налоговых органов проверять правильность применения цен и проводить доначисление дополнительных налоговых обязательств по контролируемым сделкам в случае, если цены, примененные сторонами сделки, отклоняются в сторону повышения или в сторону понижения более чем на 20% от рыночной цены. Контролируемые сделки включают операции между взаимозависимыми лицами (в соответствии

Примечание 17. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

с определением Налогового кодекса Российской Федерации), внешнеторговые сделки (как с взаимозависимыми, так и с не взаимозависимыми сторонами), товарообменные (бартерные) операции, а также сделки, по которым цены отклоняются более чем на 20% в сторону понижения или в сторону повышения от уровня цен, применяемых налогоплательщиком по идентичным (однородным) товарам (работам, услугам) в пределах непродолжительного периода времени. Специальные правила трансфертного ценообразования предусмотрены для операций с ценными бумагами и финансовых инструментов срочных сделок. Налоговое законодательство в области трансфертного ценообразования, действовавшее в течение проверяемого периода, содержало множество неясностей, что давало возможность различных интерпретаций для российских налоговых органов и судов.

Налоговые обязательства, возникающие в результате операций между компаниями, определяются на основе фактических цен, использовавшихся в таких операциях. Существует вероятность того, что по мере дальнейшего развития интерпретации правил трансфертного ценообразования эти трансфертные цены могут быть оспорены. Воздействие любых таких исков не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако оно может быть существенным для финансового положения и/или деятельности организации в целом.

Так как российское налоговое законодательство не содержит четкого руководства по некоторым вопросам, Компания время от времени применяет интерпретацию таких неопределенных вопросов, которая приводит к снижению общей налоговой ставки Компании. Руководство в настоящее время считает, что существует вероятность того, что налоговые позиции и интерпретации Компании могут быть подтверждены, однако существует риск того, что потребуется отток ресурсов, в том случае если эти налоговые позиции и интерпретации законодательства будут оспорены соответствующими органами. Воздействие любых таких спорных ситуаций не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако оно может быть существенным для финансового положения и/или деятельности Компании в целом.

Окружающая среда.

Законодательство об охране окружающей среды в Российской Федерации находится на стадии развития, и соответствующие меры государственных органов постоянно пересматриваются. Компания периодически оценивает свои обязательства по охране окружающей среды.

Потенциальные обязательства могут возникнуть в результате изменений требований существующего законодательства и регулирования гражданских споров. Влияние этих потенциальных изменений невозможно оценить, но они могут оказаться существенными.

С учетом ситуации, сложившейся в отношении выполнения действующих нормативных актов, руководство Компании полагает, что существенных обязательств, связанных с загрязнением окружающей среды не существует.

Условия ведения деятельности Компании.

Несмотря на улучшение ситуации в экономике Российской Федерации, ей по-прежнему присущи некоторые черты развивающегося рынка. Эти характеристики включают, но не ограничиваются неконвертируемостью российского рубля в большинстве стран, а также сравнительно высокой инфляцией. Более того, существующее российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям.

Экономическая перспектива Российской Федерации во многом зависит от эффективности экономических мер, финансовых механизмов и денежной политики, предпринимаемых Правительством Российской Федерации, а также развития фискальной, правовой и политической систем.

Примечание 18. Факторы финансовых рисков

При осуществлении производственной, инвестиционной и финансовой деятельности Компания подвержена следующим финансовым рискам - кредитному риску, риску ликвидности, рыночному риску – и определяет эти риски следующим образом:

- Кредитный риск: вероятность того, что должник не погасит финансовые активы полностью или частично, либо не погасит их своевременно и таким образом причинит убыток Компании.
- Риск ликвидности: Компания определяет этот риск как риск того, что она может не располагать денежными средствами либо не сможет их привлечь при необходимости и, таким образом, столкнется с трудностями при выполнении своих обязанностей, связанных с финансовыми обязательствами.
- Рыночный риск: риск того, что стоимость финансовых инструментов будет колебаться, исходя из измерения справедливой стоимости или будущих потоков денежных средств в результате колебания рыночных цен на продукцию общества и сырье.

Чтобы эффективно управлять этими рисками, Компанией применяются некоторые стратегии управления финансовыми рисками, которые соответствуют целям Компании. Данные принципы устанавливают краткосрочные и долгосрочные цели, а также предпринимаемые действия по управлению финансовыми рисками, с которыми сталкивается Компания.

Основные рекомендации данной политики заключаются в следующем:

- минимизировать риск изменения процентной ставки, валютный и рыночный риски по всем видам операций;
- вся деятельность по управлению финансовыми рисками должна осуществляться и постоянно контролироваться;
- вся деятельность по управлению финансовым риском должна осуществляться разумно и последовательно и в соответствии с наилучшей рыночной практикой;
- Компании может вкладывать средства в акции или аналогичные инструменты только в случае временного избытка ликвидности, и такие операции должны утверждаться советом директоров. Для того, чтобы убедиться в практическом соблюдении политик и процедур Компании проводится внутренний аудит.

Внутренний аудит проводится для того, чтобы убедиться в практическом соблюдении политик и процедур Компании.

Кредитный риск

Компания контролирует свою подверженность кредитному риску, устанавливая пределы подверженности по конкретным клиентам. Эта информация распространяется среди компаний, а мониторинг соблюдения осуществляется финансовым отделом Компании. В целях контроля кредитного риска клиентам устанавливаются кредитные лимиты. Не существует значительной концентрации кредитного риска.

Остатки денежных средств и их эквивалентов, которые максимально подвержены кредитному риску, представляют собой краткосрочные депозиты со сроком погашения менее 30 дней. Компания не

обладает такими активами. Сумма денежных средств и их эквивалентов, принадлежащих Компании, по состоянию на начало и конец отчетного периода состоят из денежных средств, находящихся на счетах в коммерческом банке.

Риск ликвидности

Компания управляет риском ликвидности на основе ожидаемых сроков наступления платежа.

В настоящее время Компания не рассчитывает оплачивать все обязательства в договорные сроки платежа. В целях соблюдения этих денежных обязательств, Компания рассчитывает, что операционная деятельность будет обеспечивать достаточные поступления денежных средств. Кроме того, Компания владеет финансовыми активами, для которых существует ликвидный рынок и которые могут быть быстро обращены в денежные средства для удовлетворения потребностей в ликвидности.

Риск изменения процентной ставки

Примечание 18. Факторы финансовых рисков (продолжение)

Компания не подвержена риску изменения процентной ставки, так как имеются только обязательства с фиксированной процентной ставкой.

В настоящее время Компания не имеет дебиторской задолженности, которые являются долгосрочными по характеру.

Валютный риск

Поскольку Компания функционирует только на российском рынке, и большая часть его закупок выражена в рублях, Компания не подвергнута риску изменения обменного курса в рамках своей обычной деятельности.

Справедливая стоимость.

Руководство Компании полагает, что справедливая стоимость финансовых активов и финансовых обязательств незначительно отличается от их текущей стоимости.

Отраслевые риски.

Факторы, которые могут негативно повлиять на сбыт Компанией его продукции (работ, услуг) и возможные действия эмитента по уменьшению такого влияния:

- замедление темпов экономического роста и роста благосостояния граждан;
- изменение налогового законодательства;
- рост конкуренции со стороны других участников рынка.
- обострение конкуренции на российском медиа рынке;
- изменения нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность Компании, в том числе вопросов налогообложения;
- замедление темпов развития российского медиа рынка;
- сбой аппаратного и программного обеспечения;
- неоправданность сделанных инвестиций и уход ключевых сотрудников;
- невозможность продления или разрыв отношений с третьими сторонами, которые обеспечивают поддержку операционной деятельности Компании;
- изменение политического курса государства.
- получение отрицательных экономических последствий;
- уменьшение заработной платы, что снизит платежеспособность населения.
- уменьшение численности населения, а соответственно, уменьшение количества потребителей;

Основными факторами, которые могут улучшить результаты деятельности Компании являются:

- развитие долгосрочных отношений с партнерами;
- повышение качества управления;
- рост медиа рейтингов;
- снижение долговой нагрузки;

- освоение и применение новых технологий;
- повышение качества услуг и решений и их конкурентоспособности на рынке.

Кроме того, Компания подвержена финансовым рискам, связанным с климатическими изменениями, заболеваниями и другими природными рисками, как пожары, затопления и штормы, а также убыткам, вызванным действиями людей, например забастовками, беспорядками и преднамеренным причинением вреда. Эти риски не покрыты соответствующим страховым обеспечением согласно решениям руководства.

Кроме того, руководство компаний Компании уделяет должное внимание методикам оптимального ведения хозяйственной деятельности и противопожарным мерам.

Вероятность наступления рисков – низкая.

Примечание 19. Связанные стороны

Стороны считаются связанными, если одна из них имеет возможность контролировать или осуществлять значительное влияние на операционные и финансовые решения другой стороны или совместный контроль над ними, или находится под общим контролем с другой стороной. При рассмотрении каждого возможного случая наличия отношений между связанными сторонами, основное внимание должно уделяться сущности отношений, а не их юридической форме.

Связанными сторонами Компании в течение отчетных периодов являлись:

Наименование связанных сторон	Основание, в силу которого лицо признается связанным	Доля участия лица в Уставном капитале Общества
Алесян Артур Эдуардович	Лицо, которое имеет право распоряжаться более чем 25% общего количества голосов, приходящихся на доли в Уставном капитале ОАО «АФ-МЕДИА»	46%
Алесян Артур Эдуардович	Лицо является единоличным исполнительным органом ОАО «АФ-МЕДИА»	46%
Нистратов Виталий Витальевич	Лицо, принадлежащее к той же группе лиц, к которой принадлежит данное юридическое лицо	
	Лицо, которое имеет право распоряжаться 29% общего количества голосов, приходящихся на доли в Уставном капитале ОАО «АФ-МЕДИА»	29%
ООО «Дрим Венчурс»	Через акционера Алесяна А.Э.(владеет 60% доли ООО «Дрим Венчурс»)	

Алесян Артур Эдуардович, владеющий 46% уставного капитала ОАО «АФ-Медиа», является лицом, заинтересованным в совершении сделок.

В 2014 году организацией были получены заемные средства в размере- 1 860 тыс. руб. от Алесяна Артура Эдуардовича (на дату предоставления займа владел 75% акций ОАО «АФ-Медиа») по договору:

№ 01/2013 от 29.11.13г.. на сумму 560 000,00;

№ 02/2014 от 26.03.14г.. на сумму 700 000,00.

№ 03/2014 от 07.10.14г.. на сумму 600 000,00

В 2014 году организацией были возвращены заемные средства в размере:

- 2 360 тыс. руб. Алекяну Артуру Эдуардовичу;

Примечание 19. Связанные стороны (продолжение)

-200 тыс. руб. ООО «Дрим Венчурс».

За использование заемных средств ООО «Дрим Венчурс» в 2014 году были начислены проценты в размере 155 тыс руб. При частичном погашении заемных средств ООО «Дрим Венчурс» были погашены проценты в размере- 186 тыс. руб.

На конец 2014г. задолженность по краткосрочному займу составляет 805 тыс руб., в том числе 5 тыс. рублей - проценты

В 2014г. Алекяну Артуру Эдуардовичу было начислено вознаграждение в размере 210 тыс. руб., с которого уплачены налоги - 27 тыс. руб.

Примечание 20. События после отчетной даты

В период с 1 января 2015 года по 22 апреля 2015 года существенных событий, которые оказали или могли оказать влияние на финансовое состояние, движение денежных средств или результаты деятельности организации не происходило.